

FERNANDO JAVIER JIMÉNEZ GARCÍA

CEO · General Manager · Líder de Transformación de Negocio · Fundador
Madrid, España · +34 646 150 717 · contactme@fernandojimenezgarcia.es · /in/fernandojimenezgarcia

12+ AÑOS EJECUTIVOS 8M€ P & L GESTIONADO 350+ EQUIPO GLOBAL 10 PAÍSES 3 M & A LIDERADOS

TRAYECTORIA

05-08 Inicio	08-14 Interflora	14-18 Adeo	18-22 ENGIE	22-23 ABAI	23-24 Nextlane	24→ Puzzle Tech
-----------------	---------------------	---------------	----------------	---------------	-------------------	--------------------

PERFIL EJECUTIVO

Construyo y transformo organizaciones en momentos de inflexión: lanzamiento de nuevas verticales, expansión internacional, M&A y rediseño de modelos de negocio. Actualmente fundador y CEO de Puzzle Tech & Sec con 15 clientes activos. Previamente, miembro del Comité Ejecutivo Global de ABAI Group impulsando la expansión a 4 países y la creación de WeHumans (vertical de IA generativa); Group CIO y miembro del Comité Ejecutivo de Nextlane, scale-up SaaS PE-backed por Providence Strategic Growth. Combino visión estratégica de negocio, capacidad de ejecución comercial y dominio profundo de la tecnología como palanca de crecimiento. Programa Directivo a Consejero por ESADE (finalización junio 2026).

SELECTED ACHIEVEMENTS

- 01 Fundador y CEO de Puzzle Tech & Sec (noviembre 2024): construcción desde cero de una consultora tecnológica con 15 clientes activos en sus primeros meses de operación.
- 02 Creación desde cero de WeHumans, vertical de Agentes Artificiales con IA generativa dentro del holding ABAI: M&A con founders, plan estratégico, modelo de negocio y go-to-market. Hoy operativa con clientes Tier-1 y cobertura mediática (TVE).
- 03 Liderazgo de 3 procesos de M&A internacionales en ABAI Group (Parla! Contact Center en Brasil, operaciones en Colombia y Portugal) más apertura greenfield de Perú; contribución a la expansión del grupo de 6.000 a 9.000 empleados durante el periodo (+50%).
- 04 Activación de cuentas Tier-1 (Naturgy, Telefónica, Volkswagen, BNP Paribas, Bosch) y 25% de ahorro en licencias en Nextlane mediante consolidación post-merger.
- 05 Reducción del 15% del presupuesto IT en ENGIE Iberia (~1,2 M€ anuales) y construcción desde cero de un departamento tecnológico de 30+ profesionales orientado a negocio.

ÁREAS DE EXPERTISE EJECUTIVO

- **Dirección General y P&L** Gestión de cuenta de resultados · Presupuestos de 8 M€+ · Contribución al embudo comercial · Pricing y rentabilidad · Planificación estratégica
- **Crecimiento y Expansión** Apertura de nuevos mercados · Expansión internacional (10 países) · M&A y due diligence · Integración post-adquisición · Lanzamiento de nuevas verticales
- **Liderazgo Organizativo** Equipos globales de 350+ · Comité Ejecutivo · Reporte a Consejo · Rediseño organizativo · Atracción y desarrollo de talento directivo
- **Tecnología como Palanca de Negocio** Transformación digital · IA generativa aplicada al negocio · Desarrollo de productos propietarios · Ciberseguridad como ventaja comercial

EXPERIENCIA EJECUTIVA

- PT

CEO y Fundador · Puzzle Tech & Sec

Nov 2024 — Actualidad

Consultora tecnológica lanzada desde cero, especializada en transformación digital, ciberseguridad y adopción de IA para pymes y medianas empresas. 15 clientes activos. Madrid.

 - **Fundé la compañía** definiendo el modelo de negocio, la cartera de servicios y el posicionamiento comercial; P&L completo: desarrollo comercial, captación, gestión financiera, operaciones y entrega.

- **Construcción de cartera** de 15 clientes activos en los primeros meses, con proyectos de modernización de infraestructura, adopción cloud y certificaciones (ISO 27001, TISAX).
- **Caso de éxito destacado:** automatización del proceso de facturación en cliente del segmento profesional, con reducción del 95% del tiempo operativo y eliminación de errores de factura.
- **Asesoramiento estratégico** a consejos de administración en gobernanza de IA y preparación para el EU AI Act.

NX Group CIO y Miembro del Comité Ejecutivo · Nextlane

Dic 2023 — Nov 2024

Scale-up SaaS europea participada por Providence Strategic Growth; €100M+ revenue recurrente, 700 profesionales y 14 países, formada por la consolidación de 10+ adquisiciones. Líder europeo en CRM y DMS para automoción.

- **Transformación de la función tecnológica** en habilitador de negocio, alineando inversión en IT con objetivos de crecimiento y posicionamiento comercial post-merger.
- **Armonización tecnológica de 6 países** tras la consolidación de 10+ adquisiciones europeas, integrando DMS y CRM legacy en una plataforma cloud-native.
- **25% de ahorro en licencias** y software a nivel grupo mediante consolidación de proveedores con impacto directo en EBITDA.
- **Reporte directo al Consejo** desde Comité Ejecutivo sobre estrategia tecnológica, inversión en IT y avance de los programas de transformación.

AB Corporate CIO y Miembro del Comité Ejecutivo Global · ABAI Group

Feb 2022 — Dic 2023

Grupo multinacional de BPO y tecnología en plena expansión. 6.000 → 9.000 empleados durante el periodo; 12 centros de servicio en 5 países; 120M de interacciones anuales en 10 idiomas. P&L del grupo y planes de expansión internacional.

- **Creación de WeHumans**, nueva vertical de negocio de Agentes Artificiales con IA generativa: lideré el M&A con los founders, diseñé el plan estratégico, el modelo de negocio y la estrategia comercial dentro del holding ABAI (lanzamiento febrero 2022).
- **Apertura de 4 países** (Brasil, Perú, Colombia, Portugal): 3 vía M&A (Parla! Contact Center + operaciones en Colombia y Portugal) más Perú greenfield. Due diligence, valoración y planes de integración post-adquisición.
- **Activación de cuentas Tier-1** del grupo (Naturgy, Telefónica, Volkswagen, BNP Paribas, Bosch) mediante propuestas tecnológicas diferenciales con impacto directo en revenue.
- **18% de ahorro en software** del grupo mediante consolidación global y partnerships estratégicos (AWS Gold Partner, Celonis); estandarización global que habilitó certificaciones PCI DSS, ISO 27001 y ENS con impacto comercial.
- **Transformación del modelo de negocio** de BPO tradicional a consultora tecnológica con productos propietarios de IA y ciberseguridad.

EN CTO Iberia · Miembro del Comité de Dirección · ENGIE España y Portugal **Feb 2018 — Ene 2022**

Líder energético global. Responsable de la función tecnológica para la Business Unit Iberia (2.500+ usuarios, presupuesto 8 M€+) con impacto directo en eficiencia operativa y rentabilidad.

- **15% de reducción del presupuesto IT** (~1,2 M€ anuales) sobre los 8 M€+ gestionados, mediante outsourcing selectivo y consolidación de proveedores.
- **Migración cloud del 70% del workload** (Azure y AWS) con impacto medible en productividad y time-to-market del negocio.
- **Construcción desde cero** de un departamento tecnológico orientado a negocio (30+ profesionales) alineado con la estrategia del grupo.

— Trayectoria previa · Adeo Group · Interflora · Telefónica · Correos

2005 — 2018

- **IT Director Spain e International Project Director en Adeo Group** (Leroy Merlin, 2014–2018): proyectos internacionales en 5 países; +30% de crecimiento del canal digital tras lanzamiento de e-commerce; +12 puntos porcentuales de mejora OTIF en supply chain multipaís.
- **Infrastructure Manager en Interflora** (2008–2014): migración pionera a AWS en España y transformación a modelo omnicanal.
- **Roles técnicos en Telefónica y Correos** (2005–2008): virtualización (300% reducción del time-to-market) y operaciones críticas con MTTR récord.

■ FORMACIÓN ACADÉMICA Y DESARROLLO DE CONSEJERO

Programa Directivo a Consejero (en curso, finalización Jun 2026)	ESADE Business School	2025 — 2026
Máster en Dirección de IT (CIO)	Universidad Autónoma de Barcelona (UAB)	2016
Ingeniero de Telecomunicación (EQF 6)	Università degli Studi di Firenze (Italia)	2008 — 2010
Ingeniero de Telecomunicación (EQF 6)	Universidad de Alcalá de Henares	2003 — 2008

■ DESARROLLO PROFESIONAL CONTINUO E IDIOMAS

- **Formación continua:** Gobierno de IA para Consejos, EU AI Act, estrategia de IA ejecutiva y marcos de gobernanza tecnológica.

